

Die Sigrist-Photometer AG mit Sitz und Wurzeln in Ennetbürgen entwickelt, produziert und vertreibt qualitativ hochwertige optische Messgeräte. Dank Pioniergeist und Expertise gehört Sigrist heute global zu den Technologie- und Qualitätsführerinnen von Photometern für die Wasseraufbereitung, die Lebensmittelindustrie, Industrielle Prozesse sowie Verkehr & Umwelt. Mit grossem Engagement und Herzblut verfolgen die 75 Mitarbeitenden die strategischen Ziele und tragen zum nachhaltigen Wachstum und der wertschätzenden Unternehmenskultur bei.

Für unser Team im Bereich Verkauf Schweiz suchen wir per 1. November 2026 oder nach Vereinbarung dich als

Verkäufer*in im Aussendienst (Schweiz)

Die Aufgaben, die wir dir bieten:

- Du vertreibst unsere Sigrist Produkte in unseren vier Marktsegmenten (Wasser – Hauptsegment –, Getränke, Verkehr und Industrie) in deinem eigenen Marktgebiet und verantwortest dabei ein profitables und nachhaltiges Wachstum
- Dein Verantwortungsbereich umfasst die Betreuung und den Ausbau von bestehenden Kunden, die Pflege und Entwicklung von Key Accounts, die Gewinnung von neuen Kunden sowie der Aufbau von strategischen Partnerschaften
- Unsere Kunden berätst du in der Wahl der geeigneten Produkte, erstellst Offerten, bearbeitest Ausschreibungen und begleitest den Verkaufsprozess bis zum Abschluss
- Ergänzend wirkst du bei Messen aktiv mit, präsentierst unsere Produkte und führst Kundenschulungen und Seminare durch
- Als aktiver Teil des Verkaufsteams beobachtest du Wettbewerbsentwicklungen, identifizierst Geschäftspotenziale und nimmst an Fachmessen, Symposien und Branchenveranstaltungen teil

Was du mitbringst:

- Du hast eine technische Ausbildung kombiniert mit betriebswirtschaftlichen und verkaufsorientierten Zusatzqualifikationen oder den Brunnenmeister mit eidg. Fachausweis absolviert und verfügst über fundierte Verkaufserfahrung
- Du hast mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Verkauf von technischen Investitionsgütern (idealerweise im Bereich der Prozessmesstechnik oder in unseren Marktsegmenten), von Vorteil ist ein vorhandenes Netzwerk im Bereich der Wasserversorgungen
- Mit deiner hohen Kunden- und Marktorientierung und deinem unternehmerischen Denken, deiner strukturierten Arbeitsweise sowie deinem Verhandlungsgeschick und Kommunikationsfähigkeit bereicherst du unser sechsköpfiges Verkaufs- und Serviceteam und überzeugst unsere Kunden und Partner
- Du liebst den Kontakt mit Kunden vor Ort und bist gerne in deinem Marktgebiet unterwegs, denn deine Reisetätigkeit liegt bei ca. 60–80% (inkl. teilweise Übernachtungen)
- Mit deiner sehr sicheren Ausdrucksweise in Deutsch sowie guten Italienischkenntnissen (von Vorteil) sorgst du für eine klare und überzeugende Kommunikation

Bewerben...

Auf deine Bewerbung freut sich
Shannon Kühni, HR Verantwortliche,
jobs@sigrist.com.

Kontakt:

Wir sind auf Wachstumskurs und suchen dich als unser neues Gesicht im Markt. Begeistern dich unsere präzisen Schweizer Messgeräte, die durch ihre Qualität, Zuverlässigkeit und Einzigartigkeit überzeugen und hast du Lust, in unserem lokal verankerten und familiären Umfeld mitzuwirken und dich zu entwickeln? Dann freuen wir uns auf deine Kontaktaufnahme.

Weitere Auskünfte erteilt dir gerne Daniel Wyss, Leiter Verkauf & Kundendienst Schweiz, +41 79 641 25 64, jobs@sigrist.com.