

Die Sigrist-Photometer AG mit Sitz und Wurzeln in Ennetbürgen entwickelt, produziert und vertreibt qualitativ hochwertige optische Messgeräte. Dank Pioniergeist und Expertise gehört Sigrist heute global zu den Technologie- und Qualitätsführerinnen von Photometern für die Wasseraufbereitung, die Lebensmittelindustrie, Industrielle Prozesse sowie Verkehr & Umwelt. Mit grossem Engagement und Herzblut verfolgen die 75 Mitarbeitenden die strategischen Ziele und tragen zum nachhaltigen Wachstum und der wertschätzenden Unternehmenskultur bei.

Für unser Team im Bereich Verkaufsinendienst suchen wir dich als

Sachbearbeiter*in Verkaufsinendienst / Export 80–100%

Die Aufgaben, die wir dir bieten:

- Du bearbeitest Aufträge und erstellst Angebote in Zusammenarbeit mit dem Verkauf & Kundendienst, ab Kundenerstkontakt bis Zahlungseingang
- Die Überwachung und Verfolgung von pendenten Aufträgen, Reparaturaufträgen und Angeboten gehört ebenfalls in deinen Verantwortungsbereich
- Du bist verantwortlich für die korrekte Erfassung der Debitorenstammdaten und unterstützt die Finanzabteilung bei Zahlungsausständen und Überwachung der Kreditlimiten.
- Bei Anfragen von Distributionspartnern, Endkunden und Spediteuren bist du unsere Ansprechperson (telefonische und schriftliche Kontaktanfragen)
- Du stellst Transportdokumente und Exportpapiere bereit und erteilst Speditionsaufträge
- Für den erfolgreichen Export unserer Produkte klärst du Zollbelange ab, bist Ansprechperson für interne Anfragen und unterstützt bei speziellen Exportfragen

Was du mitbringst:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Berufsbildung EFZ und konntest bereits mehrjährige Erfahrungen im Verkaufsinendienst sammeln
- Idealerweise bringst du Erfahrungen und/oder eine Weiterbildung im Exportbereich mit oder hast grosses Interesse dir Export-Kenntnisse anzueignen
- Selbstorganisation liegt dir, du bist zuverlässig und qualitätsbewusst
- Du arbeitest effizient und strukturiert und bringst die Neugierde und Bereitschaft für die stetige Weiterentwicklung eines zukunftsorientierten Verkaufsinendienstes mit
- Deine mündlichen und schriftlichen Deutsch- und Englischkenntnisse sind sehr gut; begeistert sind wir, wenn du auch noch Französischkenntnisse mitbringst
- Deine sehr guten MS-Office und ERP-Kenntnisse runden dein Profil ab

Bewerben...

Auf deine Bewerbung freut sich Shannon Kühni, HR Verantwortliche,
jobs@sigrist.com.

Es erwartet dich ein dynamisches und innovatives Umfeld in einem erfolgreichen Zentralschweizer KMU mit attraktiven Anstellungsbedingungen. Wir bieten dir die Chance, dich in unserem Verkaufsinendienstteam einzubringen und weiterzuentwickeln.

Kontakt

In dieser spannenden Tätigkeit wirst du von einem motivierten und kollegialen Team unterstützt. Weitere Auskünfte erteilt dir gerne Nadia Russo (Head of Internal Sales, nadia.russo@sigrist.com, 041 624 54 77).